

medi-lan est une société suisse de commerce et de services établie dans le domaine des dispositifs médicaux-techniques, des solutions informatiques cliniques et des consommables médicaux.

Nous distribuons en exclusivité des produits de marques renommés de fabricants d'envergure mondiale comme Alphasat, Baxter (Welch Allyn & Mortara), Bedfont, Capsule Technologies (Philips), MESI, MGC Diagnostics ainsi que Siemens Healthineers (biologie délocalisée).

Pour compléter notre équipe de vente, nous recherchons un(e) candidat(e) ambitieux(se) :

Sales Manager Medtech 100%

Région: Suisse romande et Tessin

Vos tâches et responsabilités

- Le suivi et l'accompagnement des clients existants dans les hôpitaux (dans les domaines de l'anesthésie, des soins intensifs, des services hospitaliers, de l'informatique clinique) et les cabinets médicaux
- L'acquisition de nouveaux clients et développement des relations existantes
- L'établissement et entretien de contacts avec les leaders d'opinion
- Le support des produits et des applications en cas de demandes de clients
- La mise en service et formation des utilisateurs pour les nouvelles installations
- L'organisation et la réalisation de démonstrations de produits et de mises à l'essai
- La participation à des congrès régionaux, nationaux et, si nécessaire, internationaux

Vos compétences

- Idéalement, vous disposez d'une formation scientifique (comme Infirmier ES / Infirmière ES complétée par une formation continue en soins intensifs, en anesthésie ou en soins d'urgence) et d'une expérience professionnelle de plusieurs années dans la vente.
- Le français est votre langue maternelle, vous avez un très bon niveau d'allemand et anglais et la maîtrise de l'italien est un atout
- Vous êtes une personne autonome, dotée d'un esprit entrepreneurial et orientée vers la vente, avec une présentation convaincante et de solides compétences en communication.
- Vous avez le sens de l'organisation, êtes capable de structurer un large éventail de tâches et d'analyser les chiffres clés de la vente.
- Vous maîtrisez parfaitement MS Office ainsi que les solutions CRM et ERP.
- Avec vous, nous gagnons une personnalité ouverte et proactive qui considère le changement comme une opportunité

Notre offre

Nous vous proposons un poste à responsabilités dans lequel vous pourrez vous épanouir après une formation complète et une initiation à un environnement de travail passionnant.

Dans le cadre de cette activité attrayante et variée au sein d'une entreprise familiale prospère, vous bénéficierez d'une équipe motivée et dynamique, d'une grande autonomie, d'une rémunération à la hauteur de vos performances, d'avantages sociaux intéressants et de possibilités de formation continue.

Vous souhaitez rejoindre une équipe engagée au sein d'une entreprise en pleine croissance ? Alors envoyez-nous votre candidature complète par e-mail à Ulrike Fitzner (Directrice des ventes), medi-lan Schweiz ag, e-mail : uf@medi-lan.ch | Site web : www.medi-lan.ch