

Die medi-lan ist ein etabliertes Schweizer Handels- und Dienstleistungsunternehmen für medizintechnische Geräte, Point-of-Care Diagnostik, klinische IT-Lösungen sowie medizinisches Verbrauchsmaterial.

Wir vertreiben exklusiv namhafte Markenprodukte international tätiger Firmen wie Alphatron, Baxter (Welch Allyn & Mortara), Bedfont, Capsule Technologies (Philips), MESI, MGC Diagnostics sowie Siemens Healthineers (POCT).

Zur Vervollständigung unseres Verkaufsteams suchen wir eine/einen ambitionierte/n:

Sales Manager Medtech 100%

Region: Suisse romande und Tessin

Ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Die Pflege, Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden in Krankenhäusern in den Disziplinen Anästhesie, Intensivmedizin, Bettenstation, klinische Informatik und in Arztpraxen sowie die Akquise von Neukunden
- Die Kontaktpflege zu Meinungsbildnern
- Der Produkt- und Applikationssupport bei Kundenanfragen
- Sie sind verantwortlich für die Inbetriebnahme unserer Lösungen sowie für die Anwenderschulungen
- Sie führen Produktdemonstrationen und Teststellungen durch
- Sie nehmen an regionalen, nationalen, bei Bedarf auch internationalen Kongressen und Messen teil

Ihre Kompetenzen

- Sie haben vorzugsweise eine naturwissenschaftliche Ausbildung (als dipl. Pflegefachperson HF mit Weiterbildung in Intensiv-, Anästhesie- oder Notfallpflege) und können mit Vorteil mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf vorweisen
- Französisch ist Ihre Muttersprache, Deutsch und Englisch beherrschen Sie auf sehr gutem Niveau, Italienischkenntnisse sind von Vorteil
- Sie sind eine selbständige, unternehmerisch denkende und verkaufsorientierte Persönlichkeit mit überzeugendem Auftreten und ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten
- Sie sind ein Organisationstalent, haben die Fähigkeit das breite Aufgabenspektrum zu strukturieren und Vertriebskennzahlen zu analysieren
- Der sichere Umgang mit MS-Office sowie CRM- und ERP-Lösungen ist für Sie selbstverständlich
- Mit Ihnen gewinnen wir eine offene und initiative Persönlichkeit, welche Veränderungen als Chance sieht

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, sich nach einer fundierten Ausbildung in einem spannenden Umfeld mit Top-Produkten im Markt zu etablieren.

In dieser spannenden und vielseitigen Tätigkeit in einem erfolgreichen Familienunternehmen erwartet Sie ein motiviertes und dynamisches Team, ein hohes Mass an Selbständigkeit, zeitgerechte Anstellungs- und Arbeitsbedingungen sowie Unterstützung in der persönlichen Aus- und Weiterbildung.

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie Ihre digitalen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Motivationsschreiben) an: Ulrike Fitzner (Verkaufsleiterin), medi-lan Schweiz ag, Hammerstrasse 3, 6312 Steinhausen, Tel. 041 748 52 00, E-Mail: uf@medi-lan.ch | Webpage: www.medi-lan.ch